



0.1평으로 차리는 무인 인쇄소
**보바 무인 프린트
서비스 소개서**

문서 출력 방식

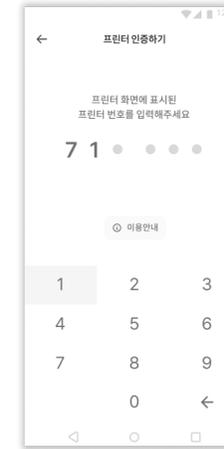
01 현재 장소의 보바 프린터를 선택



02 출력 파일의 인쇄 옵션을 설정

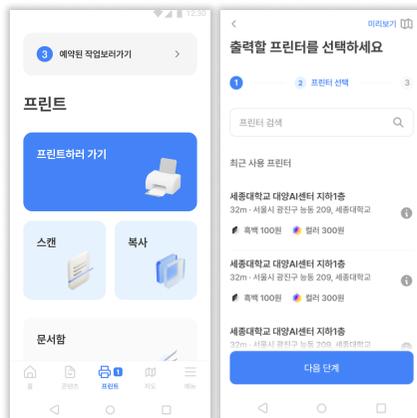


03 프린터 화면의 인증번호를 앱에 입력

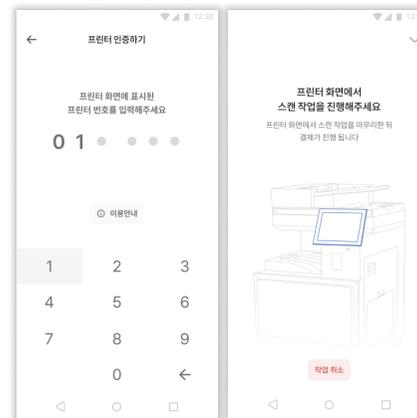


복사 스캔 방식

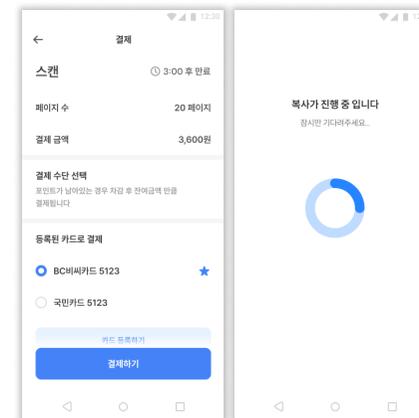
01 원하는 작업과 현재 장소의 프린터를 선택



02 작업할 프린터 화면의 인증번호를 앱에 입력



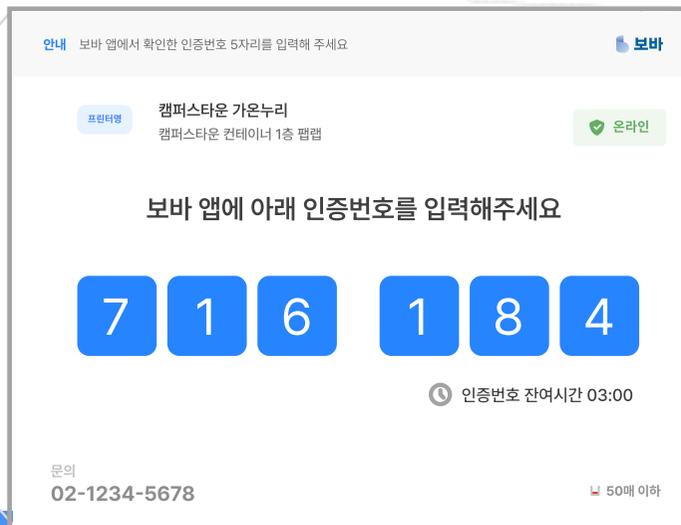
03 결제가 완료되면 프린터에서 작업 시작



현장에 설치된 복합기 화면

자체 개발한 자사 솔루션이 탑재된 무인 프린트 화면마다
복합기 위치별 고유 인증번호가 띄워져 있습니다

보안을 위해 고유 인증번호는 30분마다 자동으로 변경됩니다



🔍 앱 마켓에 보바를 검색하고 다운로드



iOS
앱스토어



안드로이드
플레이스토어



보바는 작은 공간, 적은 관리가 필요한 무인 프린트입니다

0.1평의 공간만 있다면 누구나 무인샵으로, 샵인샵으로 시작할 수 있는 무인 창업 아이템입니다

복합기 키오스크 내
자체 개발 프로그램 설치로

**PC가 필요 없는
무인 프린트 솔루션**



무인 프린트 도입에
PC를 설치할 필요가 없어

**관리가 편리하며
무인에 최적화**



주변 프린트 할 수 있는 곳을
찾을 수 있는 지도 제공

**보바 입점 업체
위치 지도 제공**



설치 모델부터 장소까지 보바가 함께 고민합니다

대학가부터 개인 카페, 심지어는 음식점까지 설치해 본 보바의 노하우로 모든 문의에 친절하게 답변드립니다



설치 장소마다 어울리는 모델을 선택하실 수 있습니다

복합기 렌탈 모델

보바 프린트 도입 모델 A

S/W + H/W 설치비 보바 솔루션	대당 690,000원
복합기 월 렌탈비	월 30,000원
출력 수수료	흑백 장 당 6원 컬러 장 당 51원

총 690,000원 + 월 렌탈비

설치 공간 제공 모델

보바 프린트 도입 모델 B

S/W + H/W 설치비 보바 솔루션	X
최초 설치 및 회수비	0원
출력 금액 웨어	10%

총 0원 / 수익 웨어 10%

복합기 구매 모델

보바 프린트 도입 모델 C

S/W + 복합기 구매비 보바 솔루션	대당 2,500,000원
출력 수수료	장 당 1원

총 2,500,000원

- ◎ 상기 모델들의 모든 금액은 부가세(10%) 별도입니다
- ◎ 카드사에 따른 카드 수수료는 별도 부과되어 출력 수익에서 제외됩니다

복합기 렌탈 모델

보바 프린트 도입 모델 A

S/W + H/W 설치비 대당 690,000원
보바 솔루션

복합기 월 렌탈비 월 30,000원

출력 수수료 흑백 장 당 6원
컬러 장 당 51원

총 690,000원 + 월 렌탈비

복합기 렌탈 모델이란?

월 출력 매출에서 렌탈 비용(30,000원), 장당 출력 수수료를 제외한 금액을 얻을 수 있는 수익 모델입니다

예시) 월 출력 매출 200,000원 - 출력 수수료 24,000원 - 렌탈비용 30,000원 = 수익 146,000원 (카드 수수료 별도)

출력량이 늘어날수록 가맹점주가 가장 많은 수익을 얻을 수 있는 모델이며, 대학가 등 출력 수익이 보장된 장소에 설치하기 좋은 모델입니다

복합기를 렌탈하는 모델이기 때문에, 하드웨어와 소프트웨어 관리는 가맹점주가 신경쓰지 않아 관리에 용이합니다

도입 비용

690,000원

제공 A/S

하드웨어
소프트웨어

추천 장소

대학가

설치 공간 제공 모델

보바 프린트 도입 모델 B

S/W + H/W 설치비 보바 솔루션	X
최초 설치 및 회수비	0원
출력 금액 쉐어	10%

총 0원 / 수익 쉐어 10%

설치 공간 제공 모델이란?

최소한의 금액으로 보바 솔루션을 도입할 수 있는 모델이며, 복합기 설치 공간을 대여해 주시는 대신 출력 금액의 10%를 얻으실 수 있습니다

예시) 월 출력 매출 200,000원의 10% = 수익 20,000원 (카드 수수료 별도)

10% 수익 쉐어라는 특성상, 무인 프린트가 반드시 있어야 하는 공간에 설치하기 좋은 모델입니다(스터디카페, 독서실 등)

공간만 대여해 주시는 모델이기 때문에, 하드웨어와 소프트웨어 관리에 신경 쓰지 않으셔도 되어 관리에 용이합니다

도입 비용

0원

제공 A/S

하드웨어
소프트웨어

추천 장소

스터디카페
독서실 등

복합기 구매 모델

보바 프린트 도입 모델 C

S/W + 복합기 구매비 대당 2,500,000원
보바 솔루션

출력 수수료 장당 1원

총 2,500,000원

복합기 구매 모델이란?

복합기(하드웨어)까지 직접 구매하여 초기 투자 비용을 높이는 대신, 모든 출력 수익을 직접 획득할 수 있는 모델입니다

예시) 월 출력 매출 200,000원 - 출력 수수료 4,000원 = 수익 196,000원 (카드 수수료 별도)

토너 구매 및 교체 등 하드웨어 관리를 가맹점주가 하기 때문에 출력 수수료가 1원으로 낮아집니다 (보바 앱 서버 비용 1원)

보바에서 하드웨어를 구매하셔서 시작하실 경우 3개월 간 무료로 하드웨어 A/S를 제공합니다 (보바 소프트웨어는 계약 기간 동안 무상 A/S)

인쇄 전용 무인샵을 창업하시거나, 샵인샵으로 수익을 올리고자 하는 분들께 추천드리며, 보바는 인테리어 및 프랜차이즈 비용을 받지 않습니다

도입 비용

2,500,000원

제공 A/S

하드웨어(3개월)
소프트웨어

추천 장소

샵인샵, 무인샵

